

COS'È UN PATTO e UNA CONVENZIONE – A CURA di CO-ENERGIA

Caratteristiche e vantaggi di Patti/Convenzioni tra produttori e consumatori 'responsabili'

Cosa comporta un patto?

I Patti sono accordi codificati (di solito scritti e sottoscritti) tra i produttori e i consumatori (nella loro forma aggregata, solitamente un Gruppo di Acquisto Solidale), che 'regolano' la **trasparenza delle informazioni tra i contraenti** a garanzia delle relazioni di fiducia tra le parti e contengono:

- l'analisi (soprattutto all'inizio del Patto, monitorata poi periodicamente) del ciclo produttivo, con particolare attenzione alla sostenibilità ecologica e sociale dei processi di produzione
- l'impegno a verificare periodicamente i costi effettivi della produzione (**COSTI TRASPARENTI**)
- la determinazione del prezzo finale, come risultante del punto precedente che si configura come **PREZZO EQUO**
- l'impegno a condividere, almeno in parte, il rischio d'impresa e la determinazione delle forme in cui farlo (es. acconto sull'ordine annuale)
- la determinazione di un impegno di acquisto certo per il periodo concordato (solitamente un anno)
- la determinazione di una quota paritaria da destinare ad un Fondo di Solidarietà e Futuro.

Grazie al Fondo di Solidarietà e Futuro, la cui destinazione viene deliberata collegialmente tra gli attori del **patto**, è stato possibile in questi ultimi anni supportare numerosi progetti ed attività di Economia Solidale in Italia.

GLI IMPEGNI DEL PRODUTTORE

1. Partecipare attivamente al Gruppo Misto di Co-Energia (Gas e produttore) che definisce tutti gli elementi del patto.
2. Fornire al GAS, nel corso dell'anno in cui il patto è vigente, i prodotti elencati nel listino dedicato ai GAS pattanti, per i quali viene applicato il prezzo solidale/equo, costruito a partire dai costi trasparenti di produzione/trasformazione/organizzazione dell'Ente pattante.
3. Assicurare che tutti i prodotti della filiera siano certificati.
4. Permettere al GAS pattanti di acquistare anche prodotti non compresi nel listino ad essi dedicato, sui quali verrà applicata la scontistica base per i GAS.
5. Mantenere invariati i prezzi del listino per GAS pattanti per tutto il periodo indicato.
6. Comunicare ai GAS pattanti nel corso dell'anno le eventuali modifiche rese necessarie da eventi impreveduti nei processi di produzione/trasformazione.

GLI IMPEGNI DEL GAS

1. Sottoscrivere il Patto, di norma, entro la fine di aprile del primo anno. Negli anni successivi, presa conoscenza del nuovo patto e listino, vale il silenzio assenso.
2. Acquistare prodotti per un quantitativo minimo per anno solare, tramite un massimo di N. ordini, elementi ambedue da stabilire. Ogni ordine deve ammontare a una cifra minima concordata dal Gruppo Misto.
3. Pagare le forniture per contrassegno o tramite bonifico bancario entro le due settimane successive alla consegna.

LE CONVEZIONI

Nel recente passato, è emersa la necessità di una relazione a livello nazionale con alcune filiere di produzione (si pensi tipicamente all'energia, alla telefonia, alle assicurazioni), che non rendono possibile la relazione (e la contrattazione) diretta con il singolo GAS o anche con una rete territoriale. In questi casi si possono stipulare convenzioni che ricalcano i criteri già esposti per i patti. Le convenzioni possono essere o destinate a gruppi collettivi (GAS) o a singoli associati, o a singoli cittadini.

Anlogamente ai Patti, le convenzioni, come quelle con i fornitori di energia verde, alimentano il Fondo di Solidarietà (totale raccolto dal 2009 al 2018 tramite le convenzioni con Dolomiti ed ènostra e il Patto con La Terra e il Cielo: circa 90.000€).

IL RUOLO DI CO-ENERGIA

CO-energia nasce dal percorso di Gas Energia per affrontare in rete relazioni con fornitori di prodotti e servizi di rilievo nazionale, che un singolo Gas non potrebbe presidiare. CO-energia si fa portavoce dei Gas che aderiscono al patto e degli utenti delle convenzioni e si rende garante della trasparenza del processo e degli impegni presi dalle due parti. Si fa carico inoltre della comunicazione, della promozione, delle attività di segreteria e delle spese di supporto alla gestione di patti e convenzioni, utilizzando le quote di adesione dei soci e una parte del Fondo di Solidarietà. Ogni anno, tramite Gruppi Misti, decide il prezzo solidale/equo, che soddisfa produttore e consumatore. Infine, rende disponibile, tramite Bandi, almeno il 60% del Fondo di Solidarietà per progetti collettivi di Economia Solidale scelti tra quelli proposti dai soci di Co-Energia.